

Компания-поставщик импортного промышленного оборудования объявляет конкурс на вакансию **менеджера проектов по продажам оборудования**.

Компания предлагает комфортные условия работы в дружном коллективе, обучение и тренинги, премии по результатам работы.

**Обязанности:**

- поиск потенциальных клиентов;
- работа с самостоятельно обратившимися клиентами;
- оперативное реагирование на информацию, поступающую от клиентов;
- выяснение потребностей клиентов в продукции, реализуемой компанией, и согласование заказа с клиентом в соответствии с его потребностями;
- подготовка технической документации для участия в тендерах, проводимых потенциальными клиентами;
- подбор и расчет насосов (водяных, канализационных, химических, нефтяных), насосных станций, арматуры.

**Требования:**

- обязательно высшее техническое образование;
- обязателен опыт работы с нефтехимическими холдингами ("РОСНЕФТЬ", "СИБУР", "ЛУКОЙЛ", ГАЗПРОМ НЕФТЬ");
- обязателен опыт подбора сложного технологического оборудования (насосы, турбины, компрессоры, арматура и др.);
- знание и понимание гидравлических основ физики;
- знание английского языка.

**Условия:**

- пятидневная рабочая неделя (понедельник-пятница, с 9-00 до 18-00, обед - с 13-00 до 14-00), оформление и работа в соответствии с Трудовым кодексом РФ;
- заработная плата: 45 000 – 65 000 рублей;
- премии при успешной работе;
- проведение обучения по продукции.

Ваши резюме просим направлять на электронный адрес: [glazkina@promhimtech.ru](mailto:glazkina@promhimtech.ru)

По всем возникающим вопросам просьба обращаться по телефону: + 7 (913) 789-26-27 (Мария Стародубцева).